



Leiter Vertrieb (m/w)

Für unseren Kunden in München, ein großes Industrieunternehmen mit langjähriger und erfolgreicher Unternehmenshistorie, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Leiter Vertrieb (m/w).

Aufgaben:

- Sie übernehmen sämtliche Vertriebsaktivitäten
- Sie entwickeln bestehende Kundenkontakte weiter und stellen die Akquise und die Betreuung neuer Kunden sicher
- Sie sind verantwortlich für die Führung der Mitarbeiter
- Sie betreuen Großkunden und Projekte auch über nationale Ländergrenzen hinaus
- Sie analysieren neue Märkte und entwickeln neue Verkaufsstrategien
- Sie tragen Sorge dafür, dass die Servicequalität stetig verbessert wird
- Sie arbeiten eng mit der Geschäftsführung und internationalen Kollegen zusammen

Anforderungen:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie können auf mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Position verweisen
- Sie bringen Erfahrungen im technischen Vertrieb und ein gutes technisches Verständnis mit
- Sie haben idealerweise erste Führungserfahrung
- Sie zeichnen sich durch eine eigenständige Arbeitsweise aus
- Sie können sicher in englischer Sprache kommunizieren
- Sie runden ihr Profil durch Organisationsgeschick, Teamfähigkeit und ein hohes Maß an Reisebereitschaft ab

Unser Kunde bietet:

- Ein verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Offene Kommunikation
- Attraktives Gehaltspaket

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Richten Sie Ihre Bewerbung per Mail an bewerbung@headsandhunters.de. Bitte nennen Sie uns Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung.