



Account Manager (w/m)

Unser Mandant ist ein international agierendes Unternehmen der Automotive-Branche mit Hauptsitz im Süden Deutschlands.

Im Rahmen der weiteren Expansion suchen wir im Auftrag unseres Kunden 2 Account Manager (w/m) im Großraum Köln.

Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für die Akquise neuer Kunden und betreuen Bestandskunden
- Sie verkaufen aktiv erklärungsbedürftige technische Güter
- Sie betreuen und pflegen Kundenkontakte in enger Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Sie arbeiten Vertriebsstrategien aus
- Sie erstellen Angebote und verfolgen diese nach

Anforderungen:

- Sie verfügen über einen technischen Ausbildungshintergrund in Verbindung mit kaufmännischen Kenntnissen
- Sie können mindestens 2 Jahre praktische Erfahrung in vergleichbarer Position aufweisen
- Sie sind nicht scheu in der Ansprache von potentiellen Neukunden und pflegen einen guten Kontakt zu Bestandskunden
- Sie bringen Reisebereitschaft (50%) mit
- Sie verfügen über verhandlungssichere Englischkenntnisse

Unser Kunde bietet:

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- 30 Tage Urlaub
- Hervorragende Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Richten Sie Ihre Bewerbung per Mail an bewerbung@headsandhunters.de. Bitte nennen Sie uns Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung.